



Gilbert De Clercq (opgericht in 1957) is een vooraanstaande logistieke dienstverlener met een team van ong. 350 medewerkers, 300 voertuigen en meer dan 125.000m² aan opslagruimte. Vanuit onze strategisch gelegen vestigingen in België, Slowakije en Spanje bieden we onze klanten totaaloplossingen aan voor hun logistieke behoeften binnen Europa. Availability, transparency, no nonsense en respect vormen de basisbegrippen binnen Gilbert De Clercq. Om een verdere groei en professionalisering te kunnen realiseren, zijn wij op zoek naar een gedreven m/v :

SALES ACCOUNT MANAGER

JOUW FUNCTIE:

Je werkt in ondersteuning van onze Senior Commercial Manager. Je verzorgt ook de dagelijkse contacten met de diverse klanten en stuurt prijsoffertes door, dit zowel op projectbasis als ad hoc. Je staat in voor de administratieve afhandeling van de klantentenders, opvolging en respecteren van de deadlines. Je stelt prijsafspraken op en maakt prijscalculaties. Je beheert de tariefboeken en controleert de prefacturatie uitgaande facturen. Je verzorgt de commerciële bedrijfspresentaties en bereidt de klantenmeetings voor. Je volgt klantgerelateerde en operationele problemen op en zorgt voor een gepaste oplossing. Je zal regelmatig buitenshuis gaan op zoek naar nieuwe klanten en werkt samen met het huidige commercieel team en draagt zorg voor onze klantentevredenheid.

JOUW PROFIEL:

- Ervaring in de logistieke en transportsector is een must.
- Je bent in het bezit van een bachelorsdiploma in een administratieve/commerciële richting met enkele jaren ervaring in een vergelijkbare commerciële functie.
- Je hebt een goede operationele kennis van Nederlands, Frans, Engels en bij voorkeur ook Duits.
- Je kan vlot overweg met MS Office toepassingen. (voornamelijk excel, Publisher, Powerpoint,...)
- Je bent zelfverzekerd, administratief sterk, punctueel, leergierig en stelt de juiste prioriteiten.
- Je hebt een sterke commerciële feeling en een goed inzicht in cijfers.
- Je kan probleemoplossend denken en bent stressbestendig.

WIJ BIEDEN:

- Een competitief salaris en een aantrekkelijk loonpakket volgens pc 226.00.
- Voltijdse tewerkstelling.
- De kans om mee te werken aan de verdere groei van Gilbert De Clercq, een Belgisch familiebedrijf.
- Moderne en aangename werklocatie in ons hoofdkantoor te Temse.

Interesse? Mail jouw CV t.a.v. Robby Cap
Kapelanielaan 10 – 9140 Temse - T: +32 3 750.91.89
jobs@gilbertdeclercq.com www.gilbertdeclercq.com